



Oferta Empleo Sales Controller

Pamplona, Agosto 2017

Resumen

Es el profesional que dirige y coordina la planificación financiera de la empresa, en estrecha colaboración con el FP&A Manager y el director financiero, las funciones de gestión presupuestaria, controlando la cuenta de resultados por línea de negocio, y la "performance" comercial. Garantiza que los procedimientos de reporting interno y al grupo son conformes a la información contable, a los procedimientos y normas del grupo (IFRS, normas españolas).

Posición : Sales Controller

Departamento : Finanzas

Incorporación : Inmediata

Reporte (N+1) : Financial Planning and Analyst Manager (FP&A Manager)

Reporte (N -1) : --

Relaciones internas y externas :

INTERNAS : con todos los departamentos. Principalmente: Ventas, Marketing, Customer Marketing, Logística y Administración de Clientes.

EXTERNAS: Auditores, consultorías, otros proveedores.

Responsabilidades

- ✓ Dirigir y coordinar la planificación de la **performance financiera** de la empresa y las funciones de **gestión presupuestaria**, en colaboración con el FP&A Manager y los responsables operativos
- ✓ Gestionar la elaboración de **informes financieros** y las previsiones financieras.
- ✓ Facilitar **soporte financiero** a los Directores de las áreas Comercial, Marketing y Customer Marketing y sus equipos . Así como reportarles mensualmente la **análisis de ventas** de los principales **indicadores KPI**.
- ✓ Calcular y realizar el seguimiento de la **evolución de márgenes/resultados** para cada línea de producto, mercado y clientes.
- ✓ Participar activamente en el **Plan de Marketing y en el Plan Comercial**, realizando estudios puntuales (rentabilidad de una campaña de promoción, establecimiento de los precios de venta en relación con el servicio comercial, Net Revenue Management (NRM), Must Have Assortment (MHA).
- ✓ Gestionar la **elaboración del cierre anual, cierres mensuales** con plazos de entrega rígidos y cortos.
- ✓ Supervisar y **analizar mensualmente** los resultados operativos versus el presupuesto y los distintos Forecast.
- ✓ Preparar el **análisis financiero** para negociaciones de contratos con proveedores, fabricantes de los productos y decisiones sobre nuevos productos.
- ✓ Trabajar con los directores de cada departamento de la empresa para **desarrollar planes a corto, medio y largo plazo** de la compañía.
- ✓ **Otras tareas** que le sean asignadas.



Perfil & Experiencia

FORMACIÓN

- ✓ **Licenciado en Económicas o Administración y Dirección de Empresas**
- ✓ Conocimiento de finanzas, contabilidad, elaboración de presupuestos, y los principios de control de costos incluyendo el Plan General Contable (PGC).
- ✓ Conocimiento de los **sistemas informáticos financieros y contables** (ERP, tipo JDE, SAP, bases de datos tipo SQL. **EXPERTO EN EXCEL.**
- ✓ Conocimiento práctico de los presupuestos y previsiones a corto y largo plazo, presupuestos continuos, y análisis de productos de línea de rentabilidad.
- ✓ **Nivel avanzado en Inglés.**

EXPERIENCIA

De 5 a 10 años en control de Gestión en empresa multinacional FMCG (Fast Moving Consumer Goods - empresa de bienes de consumo), que distribuya en el canal Retail y Horeca.

COMPETENCIAS PERSONALES

- ✓ **Habilidades interpersonales**
- ✓ **Comunicación** . Perfecta comunicación profesional tanto oral como escrita
- ✓ Capacidad para motivar a los equipos para realizar trabajos de alta calidad en plazos ajustados y rígidos
- ✓ **Capacidad de Análisis. Capacidad para analizar datos financieros y preparar los informes financieros, declaraciones y proyecciones. Capacidad de síntesis.**
- ✓ **Organización.**
 - Capacidad para organizar y gestionar varios proyectos simultáneos.
 - Acostumbrado a trabajar con plazo de entrega cortos y rígidos
 - Rápido y fiable en el dato.
- ✓ **Resistencia al estrés.**
- ✓ **Proactividad** .Capacidad para proponer áreas de mejora
- ✓ **Autonomía en el trabajo.** Autonomía que le permita al FP&A Manager delegarle funciones sin supervisión.
- ✓ **Liderazgo transversal.** Capacidad de apoyar a las personas operativas del negocio y a conseguir información de otros departamento.
- ✓ **Orientación a resultados.**
- ✓ **Flexibilidad.** Flexibilidad horaria y de adaptación a las exigencias del negocio.
Versatilidad

Condiciones del trabajo :

Localización : Pamplona (España)
Viajes: Ocasionales dentro de la U.E.
Contrato : Puesto estable